



# Erfolgreich verkaufen für Werbetechner

*Ertragspotenziale noch besser ausschöpfen*

## ZIEL

Als Werbetechner sehen Sie sich einem hohen Wettbewerbs- und Preisdruck gegenüber. Durch wirksame Verkaufstechniken kann es Ihnen gelingen, Marktpotenziale noch besser zu nutzen und adäquate Preise zu erzielen. Anspruch ist es, in diesem Seminar frische Impulse für die tägliche Arbeit aus den Bereichen Verkauf und Marketing zu erhalten, um so unternehmerisch einen noch größeren Beitrag zum Umsatz und Ertrag zu leisten.

## INHALTE

- Verkaufen in der Werbetechnik
- Neukundengewinnung
- Techniken der Gesprächsführung
- Mimik, Gestik und Körpersprache
- Gesprächsfokussierung bis zum finalen Abschluss

## NUTZEN

Wertvolle Anregungen für die Praxis. Mehr Lust auf Verkauf. Innere Klarheit im Hinblick auf das Vorgehen im Verkauf. Verkäuferischer Erfolg.

## ZIELGRUPPE

Werbetechniker aller Art  
Führungskräfte in der Werbetechnik  
Vertriebskräfte in der werbetechnischen Branche

## REFERENT

Dr. Tobias Heisig

## DETAILS

- Teilnehmer: 6-10 Personen
- Termine: 08.05.2018, 14:00 - 20:00 Uhr in Reinbek
- Seminargebühr: 350,00 € zzgl. MwSt.
- Webcode: Mico-18 (*Details und Buchung im Web*)

*Auf den Seminarpreis gewähren wir einen Nachlass von 10% ab dem 2. Teilnehmer, 20% für Auszubildende und Mitglieder des Mico Clubs*



ist seit 1993 als Berater, Trainer und Coach tätig. Er ist Partner und Geschäftsführer der CEVEYCONSULTING GmbH. Seine Beratungsschwerpunkte liegen in der Umsetzung strategischer Zielsetzungen in den Bereichen Führung, Vertrieb, Veränderungsprozesse, Verhandlungsführung und Selbstmanagement.

## Anmeldung

**Tel.:** 040 727 77 322  
**Fax.:** 040 727 77 466  
competence@emichaelis.de  
www.igepa-competence.de

# Anmeldung zum Seminar

.....  
Seminarthema

.....  
Webcode

.....  
Kundennummer (wenn zur Hand)

.....  
Firma

.....  
Vorname, Name

.....  
Straße

.....  
PLZ/Ort

.....  
Telefon

.....  
Email

**Ihre verbindliche Anmeldung schicken Sie bitte an:**

**Ihre Ansprechpartnerin:**



**Jenny Jonczyk**

**Tel.** 040-727 77-322

**Fax** 040 727 77-466

**jjonczyk@igepagroup.com**

Die Anmeldung zu unseren Veranstaltungen ist verbindlich. Sie erhalten nach Anmeldung eine schriftliche Reservierungsbestätigung. Die Buchung erfolgt in der Reihenfolge der Anmeldungen. Eine kostenfreie Stornierung ist bis 14 Tage vor dem Schulungstermin möglich, bis 7 Tage vor der Veranstaltung berechnen wir 50% des Seminarpreises. Sollten 7 Tage vor Veranstaltungsbeginn weniger als 50% der möglichen Plätze vergeben sein, behalten wir uns vor, den Schulungstermin zu verschieben.



**E. Michaelis & Co.  
(GmbH & Co.) KG**  
Senefelder-Ring 14

21465 Reinbek

phone +49-40-7 27 77- 0

fax +49-40-7 27 77-466

.....  
Datum / Unterschrift / Firmenstempel

